

# INGENIERO DE VENTAS MEDIA TENSION

Empresa dedicada a la comercialización de materiales y equipos eléctricos en Monterrey.

Tu principal objetivo será la prospección, negociación y cierre de ventas de equipo y material eléctrico; establecer y mantener relaciones comerciales con los clientes, realizar especificaciones técnicas, negociación y análisis de propuestas económicas, procesamiento de pedidos, servicio post venta y cumplimiento de meta asignada de venta.

## Funciones:

- Comercialización de productos eléctricos de Media y Baja Tensión
- Desarrollar nuevas cuentas y oportunidades de ventas
- Cumplimiento de los objetivos y metas de venta
- Soporte técnico de MT al equipo comercial

## Competencias:

- Enfoque a Ventas
- Enfoque a Resultados
- Orientación al Servicio
- Negociación
- Trabajo en Equipo
- Liderazgo

## Requisitos:

- Carrera terminada en Ingeniería o Licenciatura
- Experiencia en ventas de equipo y material eléctrico
- Experiencia en media tensión y urbanización
- Vehículo Propio

## Ofrecemos:

- Sueldo base competitivo
- Atractivo esquema de comisiones
- Contratación directa
- Laptop y Celular
- Oportunidad de desarrollo

Envía tu CV a [msilva@dinor.com.mx](mailto:msilva@dinor.com.mx)