

INGENIERO DE VENTAS DE ILUMINACIÓN

Empresa dedicada a la comercialización de materiales y equipos eléctricos.

Tu principal objetivo será la prospección, negociación y cierre de ventas de iluminación; establecer y mantener relaciones comerciales con los clientes, realizar especificaciones técnicas, negociación y análisis de propuestas económicas, procesamiento de pedidos, servicio post venta y cumplimiento de meta asignada de venta.

Funciones:

- Comercialización de productos eléctricos y de iluminación
- Desarrollar nuevas cuentas y oportunidades de ventas
- Cumplimiento de los objetivos y metas de venta
- Soporte técnico al equipo comercial
- Desarrollo de ingeniería y estudios de iluminación

Competencias:

- Enfoque a Ventas
- Enfoque a Resultados
- Orientación al Servicio
- Negociación
- Trabajo en Equipo
- Liderazgo

Requisitos:

- Carrera terminada en Ingeniería o Licenciatura
- Experiencia en ventas de iluminación y materiales eléctricos
- Experiencia en desarrollo de ingeniería eléctrica y estudios de iluminación
- Vehículo Propio

Ofrecemos:

- Sueldo base competitivo
- Atractivo esquema de comisiones
- Contratación directa
- Laptop y Celular
- Oportunidad de desarrollo

Envía tu CV a msilva@dinor.com.mx